



お客様が望むライフプランの実現を支援する ファイナンシャル・プランナーを新規募集

お客様の「継続的かつ多面的なサポート」と「収益性のアップ」を本気で両立させたいFPの方へ

【募集概要】相談・提案、個別商品の提供からアフターフォローまで行う覚悟のある方

「お客様が望むライフプランの実現を、一生涯にわたって支援する」をサービス理念とする私たちは、2016年1月から弊社に所属して活動するファイナンシャル・プランナーを若干名（3～5名）募集します。

もし実際に所属された場合の5つのメリットは、

1. **ファイナンシャルプランナー**としては、弊社と強い提携関係のある**独立したFP**として活動できます
弊社内で試行錯誤を繰り返しながら定期的にバージョンアップを図っている様々な**FP業務用ツール**（レクチャー資料・カウンセリングシート他）や**ノウハウを共有**して使うことができます。
2. 「**保険募集人**」としては、**東京本社にて週1回以上の勤務を必須とする短時間の雇用契約**を結び、**保険代理店**としての弊社に所属して適切な**保険募集人業務**を行って頂くことを必須とします
3. 「**証券外務員**」としては、**金融商品仲介業者**としての**弊社に所属する委託型の外務員**として活動できます
4. 「**住宅・不動産の購入や売却をサポートする業務**」を行う場合は、**宅地建物取引業者**としての**弊社と強い提携関係のある所属FP**として活動できます。
5. 意欲と適性がある方には、**弊社提携ハウスメーカー**より依頼のあった業務を委託させて頂く場合や、**主要提携会社（FPユニオンラボ）**より**セミナー講師の業務**を依頼させて頂く場合があります。

ただし、ご希望いただいた全ての方が弊社の専属ファイナンシャルプランナーになれる訳ではありません。
私たちと同じ方向を目指して、一定の貢献をして頂ける方を若干名募集します。

【応募資格】以下のすべてを満たす方に限り、ご応募いただけます

1. 弊社の企業理念「その人がその人らしく生きることを支援する」に共感できる方
2. 私達のサービス理念「お客様が望むライフプランの実現を、一生涯にわたって支援する」に賛同する方
3. 「ファイナンシャルプランナーによる個別相談サービスが日本全国で手頃な料金で利用できる状態の実現」に向けて、私達と一緒に力を合わせてチャレンジしたい気持ちを持っている方
4. 一定のファイナンシャルプランナー資格（AFP・CFPまたはFP技能士2級以上）を持っている方
5. 価値あるFPサービスを手頃な価格で継続的に提供していくために「フィー・コミッションの両方が生じる収益モデル（お客様の希望に応じて個別商品の提案からアフターフォローまで実施）」を採用する覚悟のある方
6. 年々変化するFP関連業務のコンプライアンスを遵守しつつ、必要な体制整備に協力して頂ける方
7. ビジネス上の要件としては、以下のいずれか1つ以上に当てはまる方
 - 100世帯以上のお客様（ライフプラン作成／保険募集人として担当／証券外務員として担当等）がいる方
 - 弊社業務（保険代理店・金融商品仲介業・不動産仲介業）売上に年200万円以上の貢献が期待できる方
 - 上記に準じるお客様・見込みのお客様・ご自身のコミュニティをお持ちの方

【応募方法】ご関心のある方、まずは気軽に事前面談にお越しください

1. ご関心のある方は、9月10日までに件名「2016年FP事前面談」にて、shiratori@mylifefnavi.net にメールをお送りください。ご検討に役立つ事前面談（東京本社）のご案内をさせていただきます。
2. その後、正式にご応募を希望される方は、2015年9月末までに弊社宛に履歴書を送付してください。
3. 2015年10月～11月末に面接等の選考を実施。採用が決定した方と雇用契約書・業務契約書を締結します。



入口にサービス案内などの資料を置いています

【会社名】株式会社 住まいと保険と資産管理 【代表者】 代表取締役社長 白鳥 光良
【本社住所】 101-0061 東京都千代田区三崎町2-12-10 喜久屋ビル2階
【電話番号】 03-3515-2461 【設立】 2000年1月24日 【資本金】 3400万円
【東京本社スタッフ】 12名（うち宅建主任者7名） 【左記を除く所属募集人・FP】 24名

【宅建業】 宅地建物取引業者免許 東京都知事(3)79436号 【提携ハウスメーカー】 14社
【金融商品仲介業】 登録番号 関東財務局長（金仲）第221号
【保険代理店業】 合計13社取扱（生保11社、損保2社）